



# ДИЕВ МИХАИЛ СЕРГЕЕВИЧ

## Цель

**Функциональная должность по управлению продажами, BTL, дистрибьюторской политикой, производством private labels**

## Сведения о себе

• 1974, г.Москва • Женат, двое детей

## Опыт работы

11.2010 – 12.2012 **Агробелзерно, ООО** г.Москва  
**директор по продажам**

- *Посреднические операции по поставкам продуктов питания, экспорт/импорт Республика Беларусь, Казахстан, Узбекистан и др.*

08.2003 – 10.2010 **WJ Group, международный холдинг**

Производство растительных масел, московский офис

**директор направления "федеральные продажи и частные марки" (до 05.2007)**

- *Продвинул торговую марку компании практически во все сети г.Москвы и федеральные сети (Ашан, Метро, Магнит, Пятерочка, Лента).*
- *Создал и развил направление частных марок с совокупным объемом 18% от заводской мощности;*

**директор направления ВЭД (фасованная продукция) (с 05.2007)**

- *Развивал продажи на территории стран - республик бывшего СССР. Создал "клуб дистрибьюторов" - систему договоренностей между производителем и дилерами, приводящую к ежемесячной 100% реализации экспортного объема производства.*
- *Контролировал и координировал деятельность отделов сбыта и логистики на заводах холдинга. Увеличил географию дистрибуции до практически полного покрытия территории бывшего Союза - за исключением Латвии и Эстонии..*

11.2001 – 06.2003 **Агама Трейд, ООО** г.Москва

Дистрибуция замороженных продуктов (ТМ Бухта Изобилия, Farm Frities, Frosta и др.)  
**менеджер по продажам**

- *Управлял продажами на территории административного округа, координировал мерчендайзинг и работу доставки. За время работы увеличил объем продаж в 7 раз.*
- *Внедрил несколько дополнительных инструментов продвижения товара, составил ряд сравнительных описаний состава, вкусовых качеств и других характеристик товаров ассортиментного ряда для наклеивания на упаковки и повышения покупательского интереса.*

02.2001 – 11.2001 **«Рассвет», ООО (Аксиок)** г.Москва

Бухгалтерское программное обеспечение (бюджетный бухучет)  
**специалист по сопровождению программных продуктов**

- *Совершил критически важные шаги по продвижению и модернизации программного комплекса под очень крупного заказчика. Адаптировал требования заказчика к возможностям программистов, наладил софт непосредственно у клиента и обучил сотрудников. Комплекс оставил в работающем и налаженном состоянии.*

## Образование

МЭСИ, «финансы и кредит», экономист, диплом с отличием.

## Знания и навыки

MS Office - все, за исключением сложных макросов на VB. CorelDraw и Corel Photopaint. Системные утилиты и прочее.  
Intermediate English.

## Личные качества

Умение подать, продать и получить прибыль.

## Контакты

Тел. +7 926-245-0142  
skype: mikediev

e-mail: [mikediev@gmail.com](mailto:mikediev@gmail.com)  
ICQ: 288-402-566